



Bootcamp de comunicación y negociación:

Estrategias prácticas para convencer

Diplomado en Comunicación Estratégica

curso híbrido

2025-2





DIPLOMADO MODULAR

La **comunicación estratégica** se ha convertido en una competencia esencial para cualquier profesional. En un entorno laboral cada vez más exigente, saber comunicar con claridad, intención y propósito es clave para influir, liderar, coordinar equipos y tomar decisiones acertadas. Si lo que buscas es fortalecer tu perfil profesional y abrir nuevas oportunidades, este diplomado es una inversión inteligente para tu futuro.

Porque entendemos que la comunicación estratégica atraviesa todas las áreas del conocimiento, especialmente en campos como las ciencias sociales, la educación, la gestión pública, el trabajo comunitario o las organizaciones, creamos el **Diplomado modular en Comunicación Estratégica**. Una formación compuesta por cuatro módulos secuenciales, diseñados para cursarse en orden y construir un proceso de aprendizaje riguroso, coherente y aplicable.

Cada módulo aborda una dimensión clave de la comunicación estratégica y ofrece herramientas concretas que puedes aplicar desde el primer día en tu entorno profesional.

Lo mejor: puedes tomarlos por separado, según tus tiempos y posibilidades, y cuentas con **hasta un año para completar los cuatro y recibir la certificación de 120 horas**.

Esta modalidad flexible te permite avanzar con autonomía, a tu ritmo, mientras construyes un perfil profesional más competitivo y preparado para los retos actuales.



SOBRE EL CURSO

Este módulo constituye un espacio intensivo de entrenamiento práctico en comunicación y negociación estratégica, dentro del Diplomado en Comunicación Estratégica. Su objetivo es consolidar y poner en práctica los aprendizajes adquiridos en los módulos anteriores, mediante ejercicios de alta exigencia en escenarios reales y simulados. Sin embargo, puede ser un curso tomado con independencia a los tres previos, toda vez que en él se enfatizarán entrenamientos prácticos guiados.

Los participantes trabajan en el diagnóstico de sus habilidades comunicativas, la construcción de casos persuasivos, el uso del encuadre (framing) como recurso estratégico, la evaluación de métricas de impacto y la improvisación como herramienta para enfrentar situaciones imprevistas. El Bootcamp, con metodología experiencial, combina sesiones virtuales y presenciales, permitiendo a los estudiantes fortalecer su capacidad de negociación, refutación, argumentación y liderazgo en situaciones de presión.



OBJETIVOS

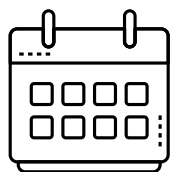
- Identificar fortalezas y áreas de mejora en las habilidades de argumentación, refutación y comunicación estratégica.
- Desarrollar destrezas para la construcción de casos sólidos y el uso del encuadre narrativo como herramienta persuasiva.
- Aplicar métricas y mecanismos de evaluación para medir la efectividad comunicativa en distintos contextos.
- Ejercitar técnicas de improvisación y teoría del error como recursos para manejar situaciones imprevistas y de alta presión.
- Integrar las competencias adquiridas en el diplomado mediante simulaciones de negociación y comunicación estratégica.



DIRIGIDO A

Personas de diversas disciplinas, estudiantes universitarios, docentes, servidores públicos y personas interesadas en mejorar su capacidad para comunicar ideas con claridad, argumentar, persuadir, presentar datos de manera impactante y creativa y hablar en público con seguridad y asertividad. No se requieren conocimientos previos específicos, sólo interés por fortalecer habilidades comunicativas en distintos ámbitos de la vida profesional y social.

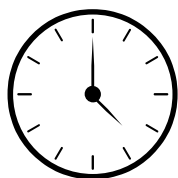
GENERALIDADES



DURACIÓN

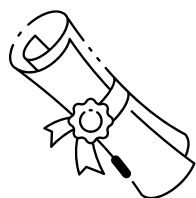
24
HORAS

Modalidad Híbrida



HORARIO

Martes y jueves
6:00 a 8:00 p.m. (virtual) y
Sábados 9:00 a.m. a 1:00
p.m. (presencial)



CERTIFICACIÓN

Mínimo 80% de
asistencia a las clases.



CONTENIDO TEMÁTICO

1. Diagnóstico en argumentación y refutación

Análisis de las habilidades dialécticas de los estudiantes para afianzar conceptos de estructura y fallos lógicos.

2 - 3. Construcción de casos y encuadre

Entrenamiento en construcción de casos frente a mociones o temas específicos y en encuadre para debate.

4. Métricas, mecanismos e impactos

Estrategias avanzadas de debate para dominar el terreno dialéctico.

5. Improvisación y teoría del error

Técnicas de improvisación para escenarios imprevistos y manejo de situaciones de crisis.

6. Contraargumentación y reencuadre

Reencuadre y creación de estructuras argumentales que respondan a los puntos de tensión que surgen durante una discusión.



7. Cómo organizar, diseñar o moderar debates

Análisis de los modelos de debate competitivo y no competitivo más populares para su posterior aplicación en contextos profesionales, académicos y políticos.

***Hell speech* y debate en situaciones controversiales**

Estudio y práctica de rescate de premisas en situaciones de controversia con otros sectores.

8 - 9. Cierre del curso

Gamificación de lo aprendido en relación al diagnóstico inicial de los estudiantes y su avance.

PROYECTO FINAL:

Ejercicio de debate en el que se calificarán las habilidades para desenvolverse en una confrontación.



DOCENTES

Diego Felipe García

Abogado de la Universidad Nacional de Colombia, especialista en Contratación Estatal de la Universidad Externado de Colombia, con una destacada trayectoria en oratoria, argumentación y debate. Miembro fundador de la Sociedad de Debate de la Universidad de Buenos Aires (SDUBA), donde fomentó el desarrollo de habilidades argumentativas entre estudiantes de diversos niveles.



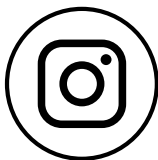
A lo largo de su carrera, ha participado en múltiples torneos nacionales e internacionales de debate, destacándose en eventos como el Campeonato Mundial de Debate en Español (CMUDE) y diversos torneos nacionales en Colombia, entre 2016 y 2019. Estas experiencias le permitieron perfeccionar su capacidad para construir y defender argumentos sólidos, así como para expresarse de manera clara y persuasiva frente a diferentes públicos.

César Andrés Castillo

Profesional en Filología e Idiomas de la Universidad Nacional de Colombia y Magister en Educational Leadership and Management Development de la Universidad Chung Cheng de Taiwán. Es Campeón Nacional de Discursos (2015), Campeón Internacional de Debate (Viña del Mar, 2016) y subcampeón Nacional de Debate (2016).



ENCUÉNTRANOS EN:



El Programa de Extensión y Educación Continua se reserva el derecho a cancelar el curso o diplomado en caso de no alcanzar el número mínimo de inscritos. Consulta la política de devoluciones.



UNIVERSIDAD
NACIONAL
DE COLOMBIA